



# KÚPA JAZDENÉHO AUTA

Príručka, ktorá vám napovie  
na čo si máte dať pozor

  
autoporadca

# HĽADANIE AUTA

Zamerajte sa na detaily

- 01 Aké auto potrebujem
- 02 Kde hľadať to správne auto
- 03 Od koho radšej nekupovať
- 04 Ako sa orientovať v inzerátoch
- 05 Umenie správne sa pýtať
- 06 Kedy si dohodnúť obhliadku auta



## 01 Aké auto potrebujem

Rodinné, športové, pickup alebo dodávka? Hodí sa viac benzín či nafta? Je pre mňa dôležité kombi prevedenie? Takéto a mnohé ďalšie otázky si môžeme klásť pri výbere auta podľa našich predstáv.

Dôkladné zváženie výhod a nevýhod našej voľby uľahčuje neskoršie hľadanie jazdeného auta.

### **Z našich skúseností**

*Nesprávny výber auta je pomerne častou chybou kupujúcich. Predstavte si, že si kúpite krásny „športiak“, hoci potrebujete skôr rodinné auto. Radosť z dynamickej jazdy je najskôr veľká, no potom príde rozčarovanie z nedostatku priestoru, ktorý ste potrebovali viac.*

## 02 Kde hľadať to správne auto

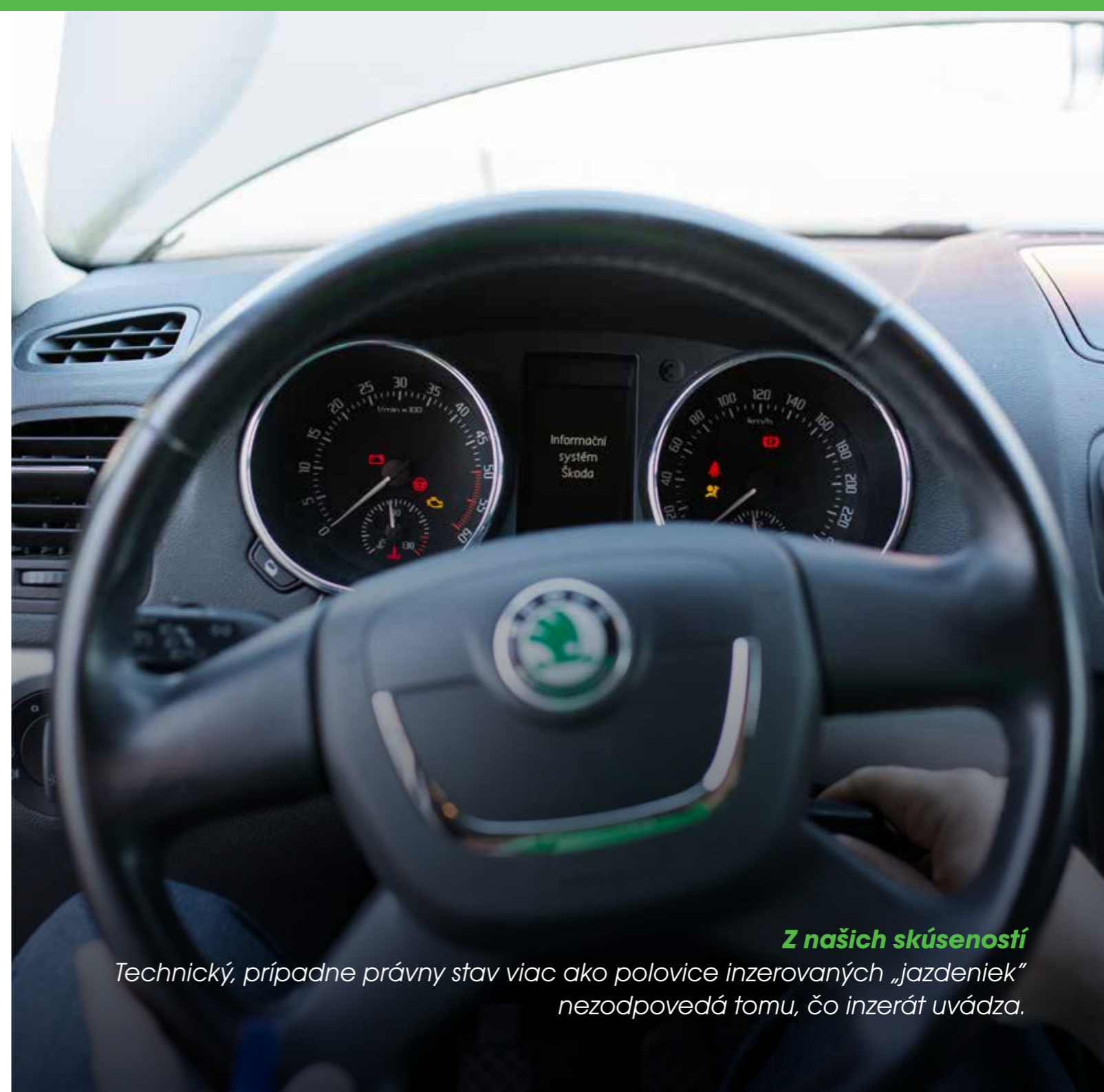
Na Slovensku predajú autobazáre a individuálni obchodníci asi 270-tisíc jazdených áut za rok. Najpohodlnejšie a najrýchlejšie dnes nájdete auto cez internet. Na slovenskom trhu je niekoľko internetových stránok, ktoré sa venujú predaju ojazdených automobilov.

Top 3 v počte návštevníkov aj inzerentov sú:

[www.autobazar.eu](http://www.autobazar.eu)

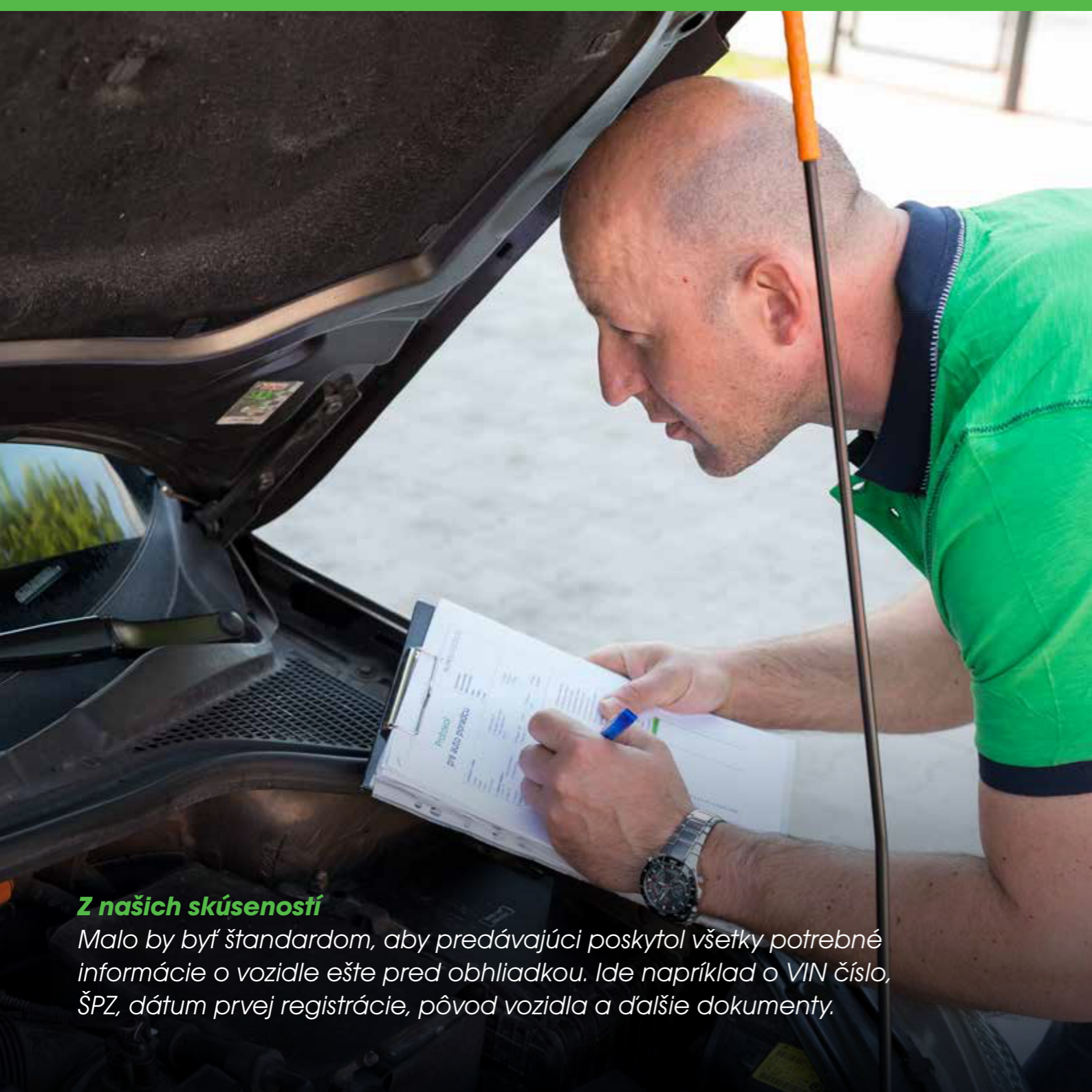
[www.autobazar.sk](http://www.autobazar.sk)

[www.autovia.sk](http://www.autovia.sk)



**Z našich skúseností**

*Technický, prípadne právny stav viac ako polovice inzerovaných „jazdeniek“ nezodpovedá tomu, čo inzerát uvádza.*



### **Z našich skúseností**

*Malo by byť štandardom, aby predávajúci poskytol všetky potrebné informácie o vozidle ešte pred obhliadkou. Ide napríklad o VIN číslo, ŠPZ, dátum prvej registrácie, pôvod vozidla a ďalšie dokumenty.*

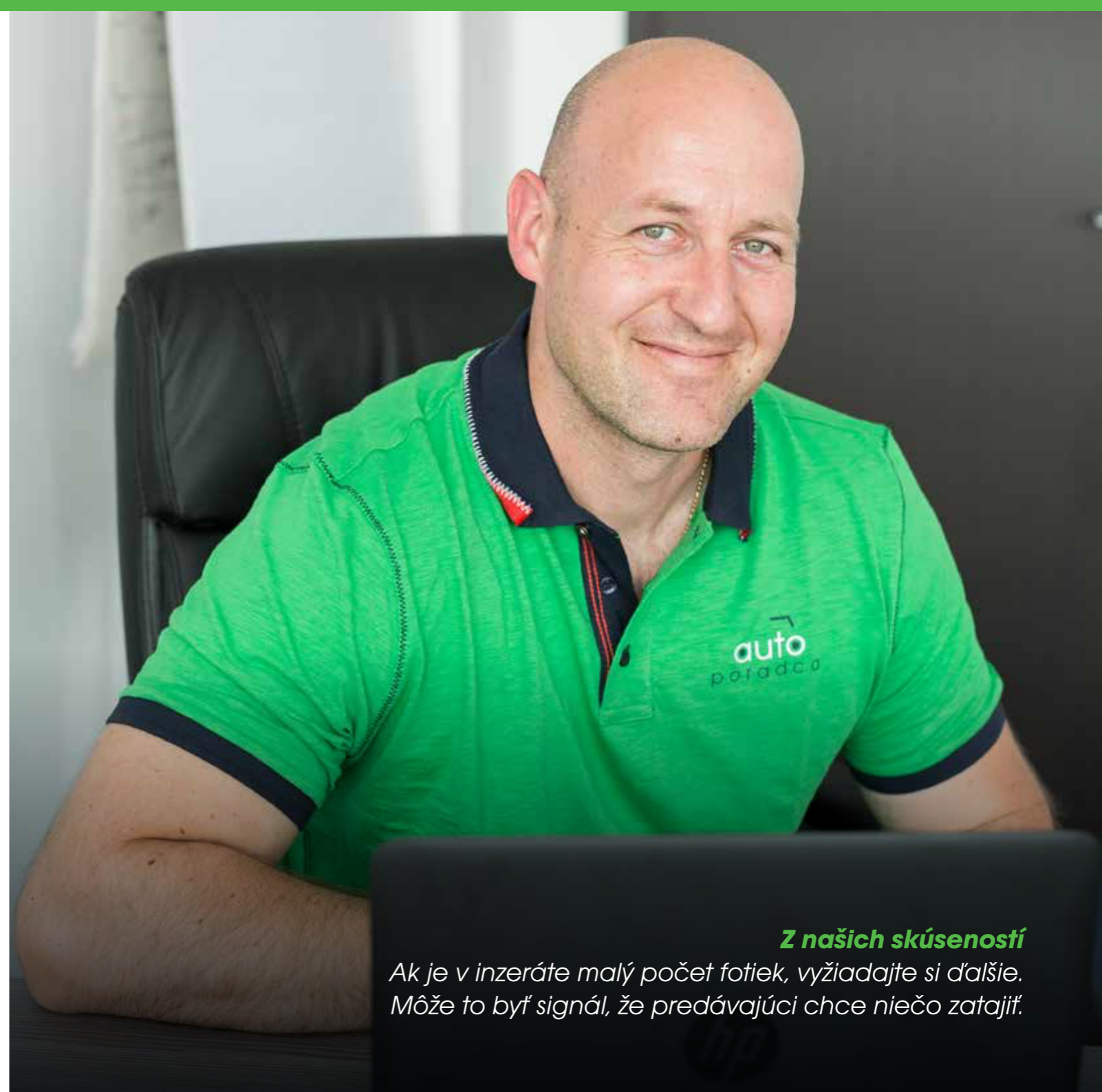
## 03 Od koho radšej nekupovať

Každému sa môže stať, že narazí na nekorektného predajcu. Vhodnou prevenciou je získať referencie od predošlých zákazníkov. Ak prevažujú negatívne, je dobré spozornieť.

Neseriózný predajca zvyčajne nie je ochotný odpovedať na vaše otázky, alebo zahmlieva rôzne skutočnosti. Ak sa vám navyše zdráha umožniť, aby ste auto podrobili komplexnej prehliadke, či absolvovali skúšobnú jazdu, je to dôvod od kúpy odstúpiť.

## 04 Ako sa orientovať v inzerátoch

Mnohé vám môže napovedať už samotné znenie inzerátu, jeho obsah a tiež priložená fotodokumentácia. Inzerát s neurčitými informáciami, či extrémne nízka cena sú možnými signálmi, že niečo nemusí byť v poriadku. Preto je vhodné byť opatrný už v prvom kroku a nenechať sa zlákať napríklad najnižšou cenou či podozrivo malým počtom najjazdených kilometrov.



### **Z našich skúseností**

*Ak je v inzeráte malý počet fotiek, vyžiadajte si ďalšie. Môže to byť signál, že predávajúci chce niečo zatajiť.*



### **Z našich skúseností**

*Ak sa vám už z fotografií pri inzeráte niečo nezdá, spýtajte sa na to predávajúceho ešte pred obhliadkou. Prípadne ho poproste, nech inkriminované miesto pre vás detailne odfoťí. Ak sa ukáže, že pre prípadnú vadu auto nechcete, ušetrili ste čas strávený osobnou prehliadkou.*

## 05 Umenie správne sa pýtať

Pýtajte sa jasne a zrozumiteľne na dôležité veci:

Ste majiteľ auta?

Ako dlho auto vlastníte?

Aký má auto pôvod?

Bolo niekedy vážne havarované?

Má servisnú knižku?

Má v súčasnosti nejakú poruchu alebo poškodenie?

Všímajte si pritom spôsob, akým predávajúci komunikuje. Je ochotný informovať vás, alebo práve naopak skôr informácie poskytnúť nechce?

## 06 Kedy je správny čas na obhliadku auta

Je vhodné vybrať si deň, alebo jeho časť, kedy sa nemusíte nikam ponáhľať a máte dostatok času na obhliadku.

Neobhliadajte auto za tmy alebo dažďa, kedy vďaka zlým svetelným či poveternostným podmienkam môžete prehliadnúť rôzne vady. Napríklad poškodenia karosérie, laku, odtieňov farieb, škrabance a podobne.



# OBHLIADKA AUTA

Na čo si dať pozor

- 01 Čo sa dá zistiť na prvý pohľad
- 02 Budte zvedaví
- 03 Nedajte na prvý dojem
- 04 Na čo sa sústrediť pri skúšobnej jazde
- 05 Ako prebieha dôkladná kontrola auta
- 06 Čo by vám nemalo uniknúť pri kontrole dokumentov od auta



## 01 Čo sa dá zistiť na prvý pohľad

Prvý dojem je rovnako dôležitý, ale auto je nutné dôkladne obzrieť. Obzrite si auto ako celok a zodpovedzte si nasledovné otázky:

Pôsobí auto udržiavane?

Nachystal ho majiteľ pre vás vyčistené alebo zanedbal detaily?

Pri prvom kontakte si môžete všimnúť správanie predávajúceho, najmä pri vašich otázkach. Je predsa aj v jeho záujme uzavrieť obchod a ak ho obťažujú, niečo nemusí byť v poriadku.

**Z našich skúseností**

*Ak je auto až príliš „navoňané“ môže skrývať nejaký závažnejší problém.*



## 02 Bud'te zvedaví

Predávajúci bude pravdepodobne auto vychvaľovať a zvýrazňovať jeho zjavné prednosti. Aby ste overili, či nezakrýva aj výrazné nedostatky, pýtajte sa správne:

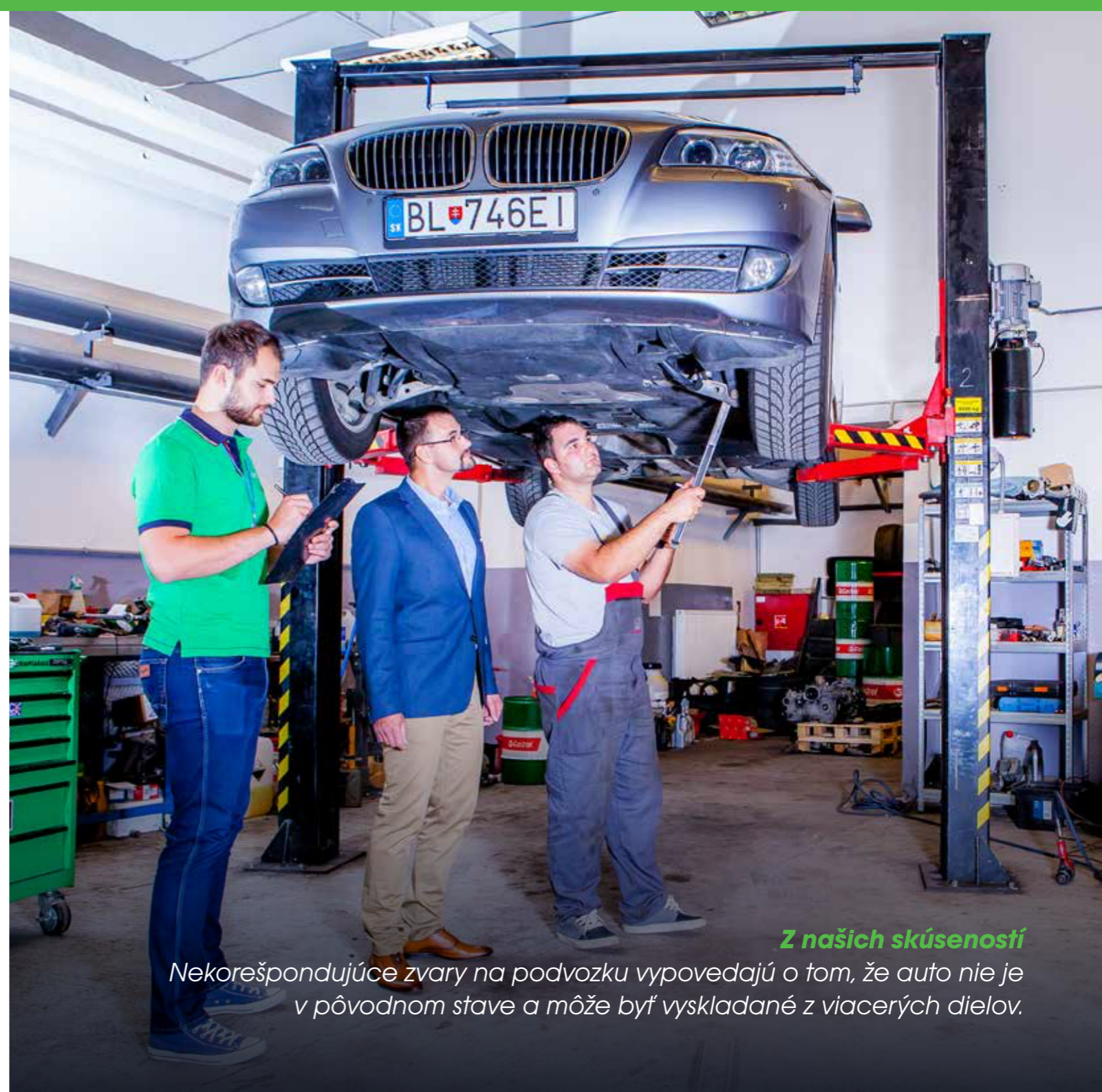
Akú má servisnú históriu?

Aký má pôvod?

Na akých cestách jazdilo?

Ako často a na aké vzdialenosti?

Spýtajte sa tiež na dôvod predaja auta. Ak si všimnete na aute niečo neobvyklé, prípadne spozorujete poškodenia, spýtajte sa na ich pôvod.



**Z našich skúseností**

*Nekorešpondujúce zvary na podvozku vypovedajú o tom, že auto nie je v pôvodnom stave a môže byť vyskladané z viacerých dielov.*



### **Z našich skúseností**

*Nerovnomerné opotrebenie vnútornej a vonkajšej strany pneumatík môže znamenať problémy s geometriou kolies.*

## 03 Nedajte na prvý dojem

Dôležité je, nepodľahnúť tomu, že auto na prvý pohľad dobre vyzerá. Môže skrývať, napríklad opravu po vážnej autonehode, závažnú poruchu motora, prevodovky alebo elektroniky.

## 04 Na čo sa sústrediť pri skúšobnej jazde

Ako prvý krok pri skúšobnej jazde odporúčame zavrieť okná a vypnúť rádio. Zistíte, či nepočujete prefukovať vietor cez škáry okolo okien a dverí. Po naštartovaní sa započúvajte, či auto nevydáva neobvyklé zvuky. Pri jazde vyskúšajte všetky prevodové stupne smerom nahor aj nadol, skúste ako zaberá spojka, rozbeh musí byť plynulý bez trasenia, chvenia či cudzích zvukov.

Overte, či spojka neprekĺzava pri zaťažení motora. Skúste tiež ako auto brzdí pri jemnom, ale aj výraznom stlačení brzdového pedálu. Auto by malo držať priamy smer a nemali by ste cítiť žiadne vibrácie ani chvenie vo volante či brzdovom pedále.



### *Z našich skúseností*

*Ak pri jazde pociťujete trasenie vo volante, príčinou môžu byť zle vyvážené kolesá alebo nerovnomerne opotrebované pneumatiky.*



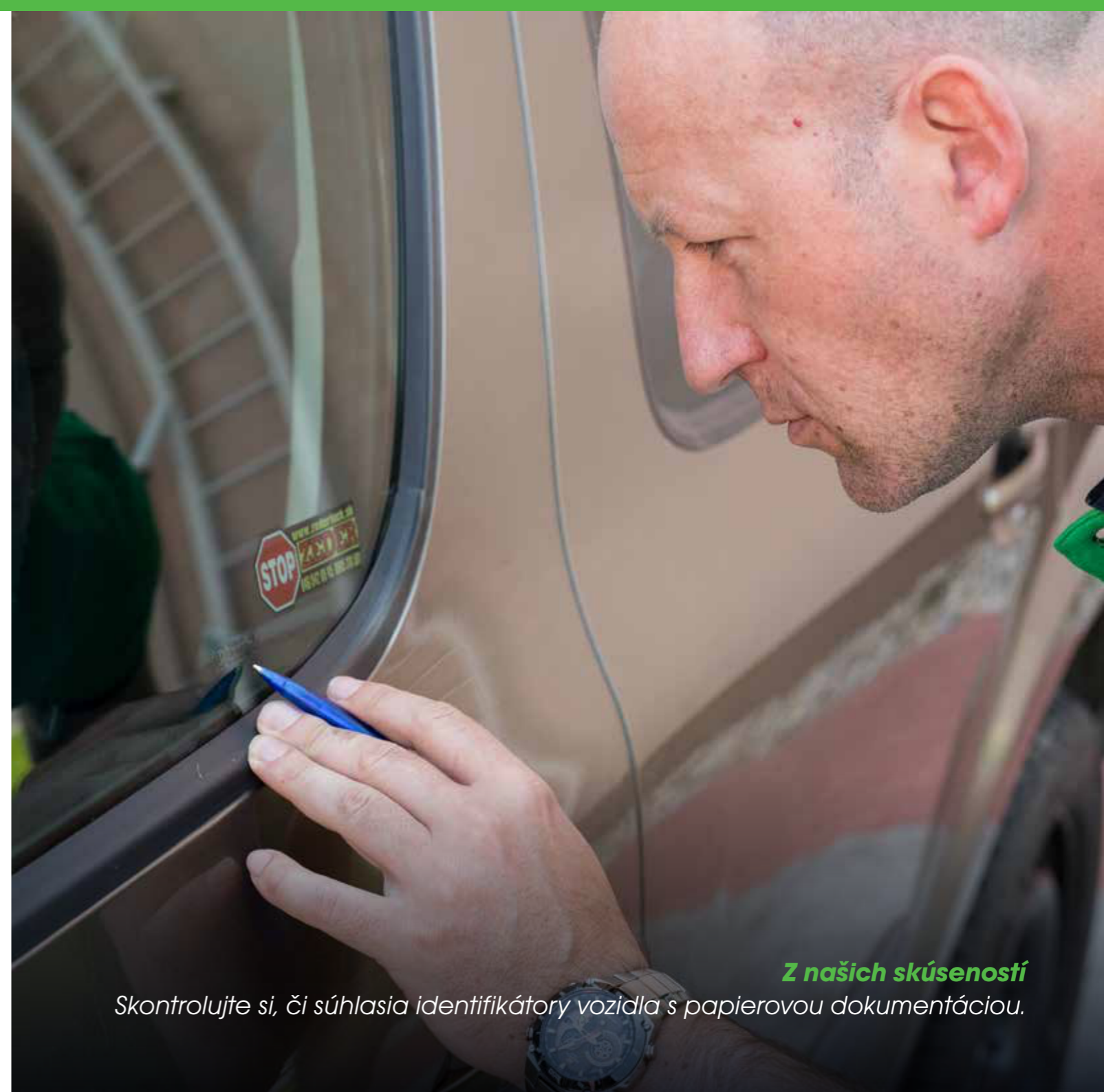
## 05 Ako prebieha dôkladná kontrola auta

Po kontrole zvonka a zvnútra nasleduje dôkladná kontrola na zdviháku. Pátrajte po mechanických poškodeniach podvozkových komponentov, zamerajte sa na rozsah korózie jednotlivých dielov a nosných častí.

Kontrolujte stav výfukového potrubia a tlmiča výfuku. Sledujte, či neunikajú kvapaliny z motora, prevodovky, tlmičov či chladiaceho systému. Prezrite si tiež, ako vyzerajú gumené časti, napríklad prachovky homokinetických kĺbov.

## 06 Čo by vám nemalo uniknúť pri kontrole dokumentov od auta

Vyžiadajte si a prezrite si všetky dostupné dokumenty. Je to servisná knižka, záznamy z opráv, servisov, TK, EK, KO technický preukaz, poistenie a podobne. Čím viac informácií máte k dispozícii, tým lepšie sú vyhliadky na vašu dobrú kúpu.



# KÚPA AUTA

Správne rozhodnutia pre dobrú kúpu

- 01 Ktoré rozhodnutia sú tie správne
- 02 Ako vyjednať najlepšiu cenu
- 03 Ako za auto zaplatiť
- 04 Nástrahy pri podpisovaní zmluvy
- 05 Postup pri prihlásení vozidla
- 06 Kedy dostanete malý technický preukaz
- 07 Ako začať s „jazdenkou“



## 01 Ktoré rozhodnutia sú tie správne

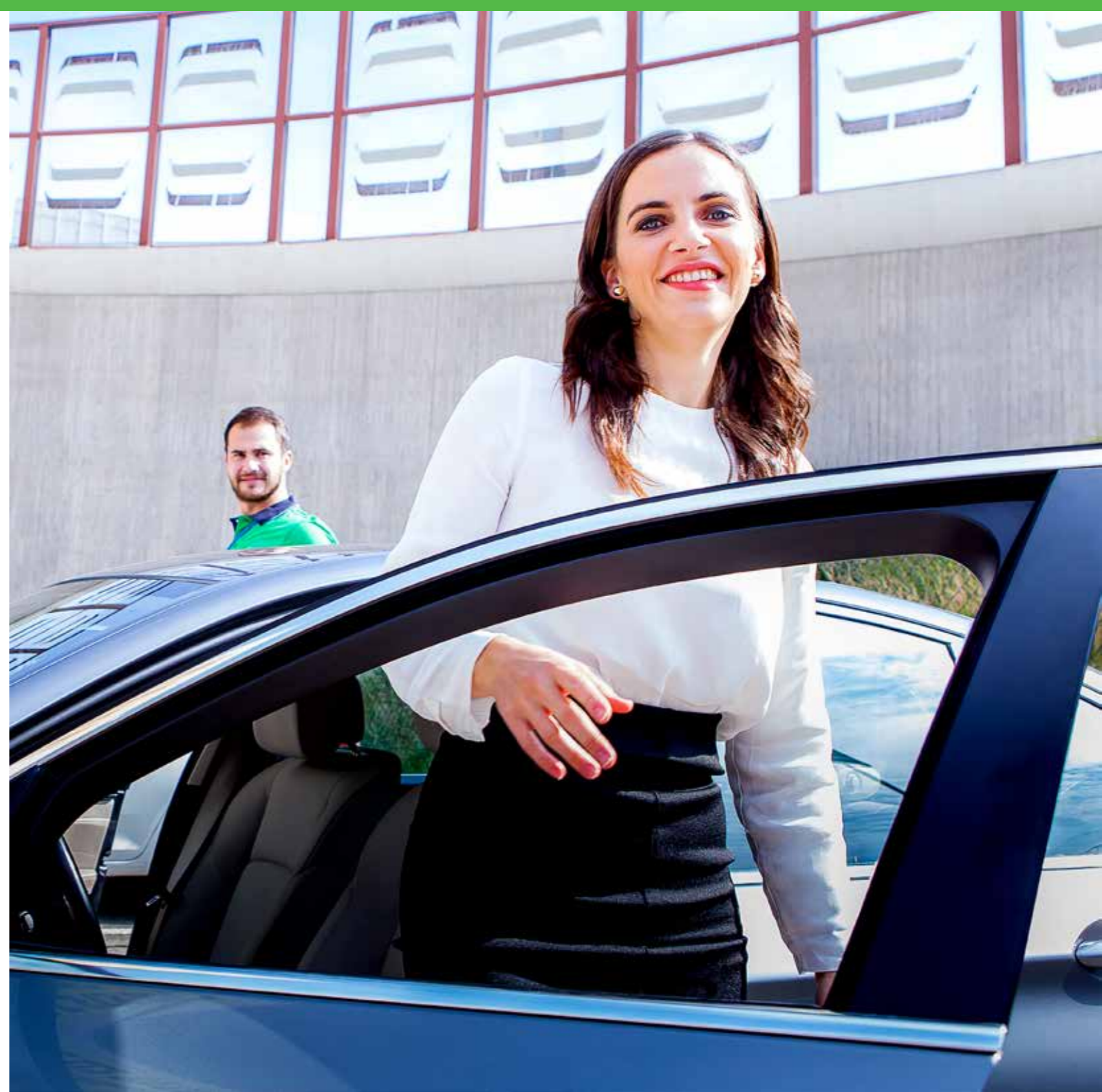
Ak ste si auto dôkladne prezreli, vyskúšali a máte o ňom dosť informácií, zrejme už viete, či ho chcete alebo nie. Napríklad auto po väčšej havárii má poškodené deformačné zóny.

Do vašej voľby by patriť nemalo, pretože jazda na ňom môže ohroziť život váš i vašich blízkych. Pri drobných nedostatkoch zvážte, či oželite napríklad rôzne odtiene laku po drobnom oškretí karosérie a následnom prelakovaní. Pri vyššom nájazde opotrebovaný interiér a podobne. O všetkom potom rozhoduje konečná cena.

## 02 Ako vyjednať najlepšiu cenu

Auto zvyčajne nemá pevnú cenu, preto sa po obhliadke skúste na cene dohodnúť. Ak je niekde napísané, že cena je pevná, obvykle je to signál, že nie je priestor na zľavu, lebo majiteľ vie, čo predáva a čo za auto pýta.

Ak s cenou nesúhlasíte, vysvetlite vaše dôvody predávajúcemu. Použite poznatky, ktoré ste získali pri dôkladnej kontrole auta.





### 03 Ako za auto zaplatiť

Spôsob a čas platby si dohodnite tak, aby neskôr nevznikali pochybnosti či nedorozumenia. Ak považujete predávajúceho za seriózneho a máte o auto vážny záujem, ponúknite mu zálohu.

Auto si takýmto spôsobom rezervujete a dosiahnete, že ho predávajúci nebude ponúkať ďalej. Tento krok si dobre uvážte a zálohu zložte iba ak ste o kúpe vozidla na 100% rozhodnutí. Nezabúdajte na to, že záloha nemusí byť vratná.

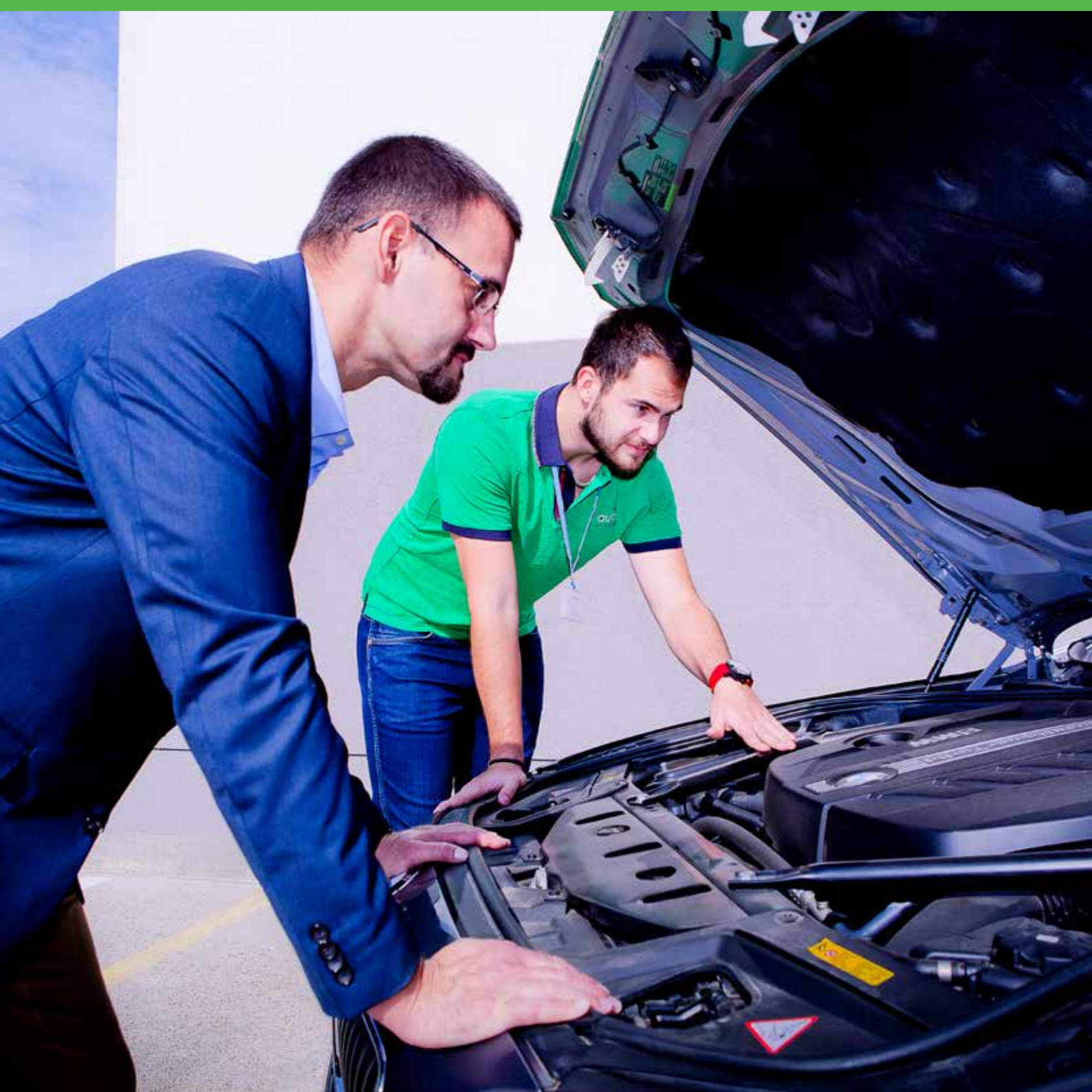


## 04 Nástrahy pri podpisovaní zmluvy

Pred podpisovaním si zmluvu pozorne prečítajte a pýtajte sa na všetky ustanovenia, ktoré vám nie sú jasné alebo im nerozumiete. Právna terminológia môže byť zložitá a nie každý ju vie správne interpretovať.

Pozorne si skontrolujte všetky údaje, ktoré sa do zmluvy medzi oboma stranami dopĺňajú. Ide o osobné údaje, údaje o automobile, najazdené kilometre, prípadne dohody, ktoré pri predaji vzniknú.





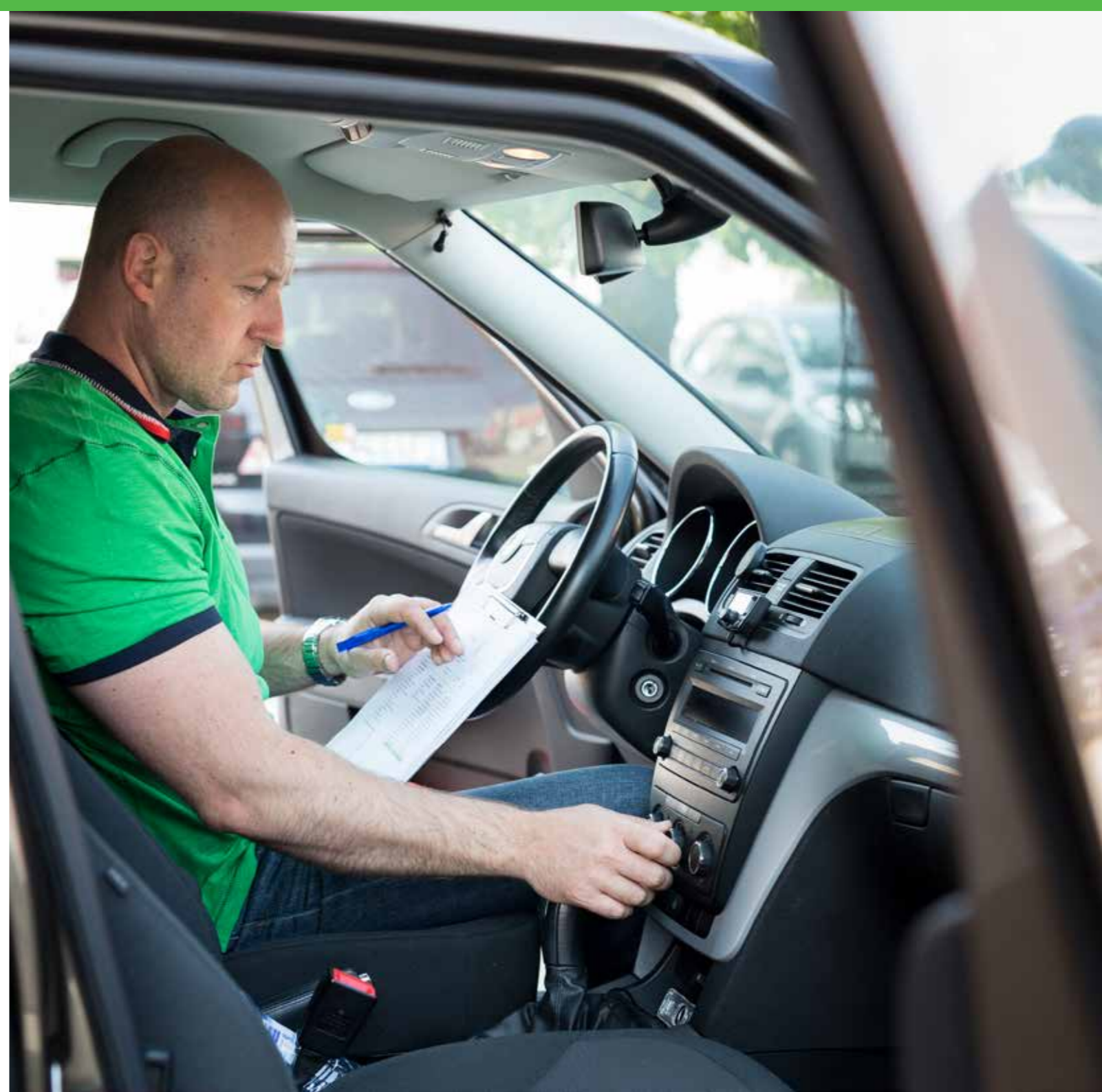
## 05 Postup pri prihlášení vozidla

Automobil bude definitívne váš až po odhlášení na polícii zo strany predávajúceho a prihlášení na vaše meno či firmu. Pozor na novelu zákona platnú od 1. 1. 2016, kedy musia byť pri odhlášení prítomné obe strany.

Možnosťou je, že predávajúcemu poskytnete vaše notársky overené splnomocnenie k odhláške. Nezabudnite, samozrejme, na zákonné poistenie vášho nového auta.

## 06 Kedy dostanete malý technický preukaz

Po prihlásení auta na vaše meno vám malý technický preukaz vydajú a doručia do 30 dní, obvykle kuriérom alebo poštou.





## 07 Ako začať s „jazdenkou“

Ak už ste sa stali šťastným majiteľom jazdeného auta, nezabudnite, že ste si nekúpili nové auto. Počítajte s prvotným servisom, prípadne s opravou drobných nedostatkov, ktoré ste objavili pri prehliadke.

Preto odporúčame, aby ste si nechali 10 až 20% z obstarávacej ceny vozidla na vstupný servis a prípadné opravy zistených poškodení.

# STÁLE MÁTE OBAVY ČI KÚPITE DOBRE?

Zoberte si so sebou auto poradcu

- Nájdenie nového alebo jazdeného auta
- Overenie pôvodu
- Právna kontrola
- 110 bodová technická kontrola
- Skúšobná jazda
- Kontrola auta v servise
- Vyjednanie zľavy
- Financovanie a poistenie
- Prihlásenie vozidla zo zahraničia
- Vybavenie TK a EK

Volajte na **0918 999 929**,  
alebo nám napíšte na  
**info@autoporadca.sk**

**www.autoporadca.sk**

S naším tímom technických špecialistov sa nemusíte obávať rizika.  
Spolu s nami prejdete všetkým, čo je spojené s kúpou jazdeného auta  
komfortne a bez obáv.

  
autoporadca

Naši auto poradcovia sú vám k dispozícii na celom území SR.  
Viac informácií nájdete na stránke  
**[www.autoporadca.sk](http://www.autoporadca.sk)**